

# Stellenbeschreibung

Stellenbezeichnung	Verkaufsleiter der geplanten Fa. „Hard + Soft“
Dienststrang des Stelleninhabers	Verkaufsleiter
Betriebliche Unterstellung	Unternehmensleitung
Passive Stellvertretung	Einkaufsleiter Verwaltungsleiter Mitarbeiter der Verkaufsabteilung
Aktive Stellvertretung	Verwaltungsleiter
Ziel der Stelle	Umsatzsteigerung Marktanteilvergrößerung
Aufgabenbereich allgemein	Leitung der Verkaufsabteilung
Aufgabenbereich im Einzelnen a) Sachaufgaben	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Unterzeichnen der Abteilungspost</li> <li>• Beratung der Unternehmensleitung in Verkaufsfragen</li> <li>• Mitwirkung bei der Einführung neuer Vertriebsprodukte</li> <li>• Bearbeitung schwieriger Kundenfragen, die von den Sachbearbeitern vorgelegt werden</li> <li>• Monatliche Feststellung der Umsatzentwicklung (Umsatzstatistik)</li> <li>• Koordinierung von Umsatzplan und Werbeplan im Rahmen der finanziellen Möglichkeiten</li> <li>• Programmplanung für Verkaufsförderungsmaßnahmen</li> </ul>
b) Führungsaufgaben	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Führung der Mitarbeiter der Verkaufsabteilung</li> </ul>
c) Kontrollaufgaben	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Verkaufsabhängige Kosten</li> <li>• Zahlungseingänge</li> <li>• Skontofristen</li> </ul>
Verantwortung	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Die ihm übertragenen Aufgaben mit Sorgfalt zu erfüllen</li> </ul>
Kompetenzen	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Verlängerung von Skontofristen und bei Ersatzlieferungen bis 5.000 €</li> <li>• Genehmigen von Sonderpreise, -konditionen und abweichende Kreditrichtlinien für einzelne Kunden</li> <li>• Unterzeichnen der Abteilungspost</li> </ul>
Besondere Anforderungen a) Ausbildung	Mittlerer Bildungsabschluss oder Abitur Kaufmännische Lehre
b) Charaktereigenschaften	verantwortungsbewusst